

AoKoM トラベルソリューション

作業代行サービス、戦略的料金調整のご提案

作業代行サービス

ネット販売は **全体売り上げの 8割**とも言われる時代、
複数の OTA に対して、**作業が多すぎる** お悩みありませんか？

サイトコントロール

- ・新規部屋タイプのカテゴリ登録
- ・料金ランクやグループの登録、変更
- ・料金カレンダー登録

プランニング

- ・実績集計、進捗管理
- ・プラン・部屋の登録、期間延長
- ・プラン掲載順の検証
- ・周辺調査分析と料金プランなどの提案
- ・検索需要の調査
- ・競合、トレンド調査

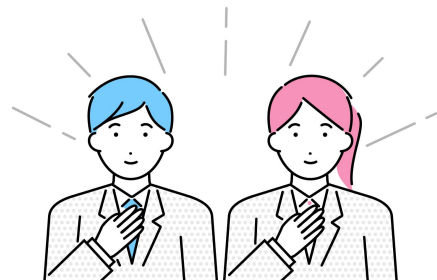
OTA/販促ツール

- ・OTA側担当者との打ち合わせ
- ・新規運用OTAの契約や登録の代行
- ・口コミ集計、分析、フィードバック
- ・各種キャンペーン、特集参加
- ・広告設定、分析、購入提案

施設情報のメンテナンス

- ・OTAの施設情報整理、更新、PR
- ・画像を各OTAサイズへ加工、登録
- ・フォトギャラリー整備
- ・カスタマイズページメンテナンス

そのお悩み、我々にお任せください！
作業代行サービスにより、



ネット販売に精通したプロフェッショナルが、
施設様の課題を **ワンストップ** で支援し、解決いたします。

戦略的料金調整

作業代行サービスに加え、料金調整もおまかせください！

作業代行サービス

戦略的料金調整

- ・サイトコントロール
- ・プランニング
- ・OTA/販促ツール
- ・施設情報のメンテナンス

+

- ・需要予測
- ・戦略的販売計画
- ・ルームコントロール
- ・目標設定

戦略的料金決定では、複数の流動的な要素から
需要を算出し、戦略的な販売計画を立案いたします。



適正価格 で販売し、**適正稼働率** を確保し、**ブランド力** を上げる。
このサイクルを回していくことが重要だと考えています。

我々の作業代行サービス、戦略的料金決定をご利用いただくと、

- ✓ 本来のポテンシャルを可能な限り引き出し、「**利益を最大化**」
- ✓ RM、PR作業をアウトソース、現地スタッフは「**現地の対応に専念可能**」
- ✓ OTAに対する窓口としての役割、「**現場の負担軽減**」
- ✓ 属人化による担当者の退職、休職時の「**業務圧迫リスク回避**」

上記の価値を継続的に提供可能です。

我々は様々な「変化」をサポートする、
プロフェッショナル集団です。



写真/映像



デザイン



Web制作



システム開
発



PR



SNS



分析



EC

最後までご覧いただきありがとうございました。
少しでもご興味があれば、下記連絡先まで、
お気軽にお問い合わせください。

(同)AoKoM 八島 Mail : f.yashima@aokom.jp
Tell : 080-7884-2396